



Супервайзер S-ProFI

Система автоматизации процесса дистрибуции

Система

S-ProFI

Супервайзер

Автоматизация бизнес-процессов

S-ProFI



Один из десяти модулей системы автоматизации S-ProFI



Оптимизирует работу Руководителя отдела продаж/супервайзера



Наличие широкого спектра аналитических отчетов для повышения эффективности отдела продаж



Супервайзер S-ProFI

ПОЗВОЛЯЕТ



Оптимизировать работу РОПа/супервайзера

Исключается необходимость формировать отчетов в ручную. Повышается мобильность сотрудника, находясь в поле возможно видеть работу команды, давать задачи команде, отслеживать выполнение плана



Оптимизировать расходы на торговый отдел

Один супервайзер может работать с командой **10-15** человек. Т.к. повышается достоверность данных о работе команды, и супервайзеру не нужно выезжать с ними в «поля» для контроля.



Повысить эффективность РОПа/супервайзера

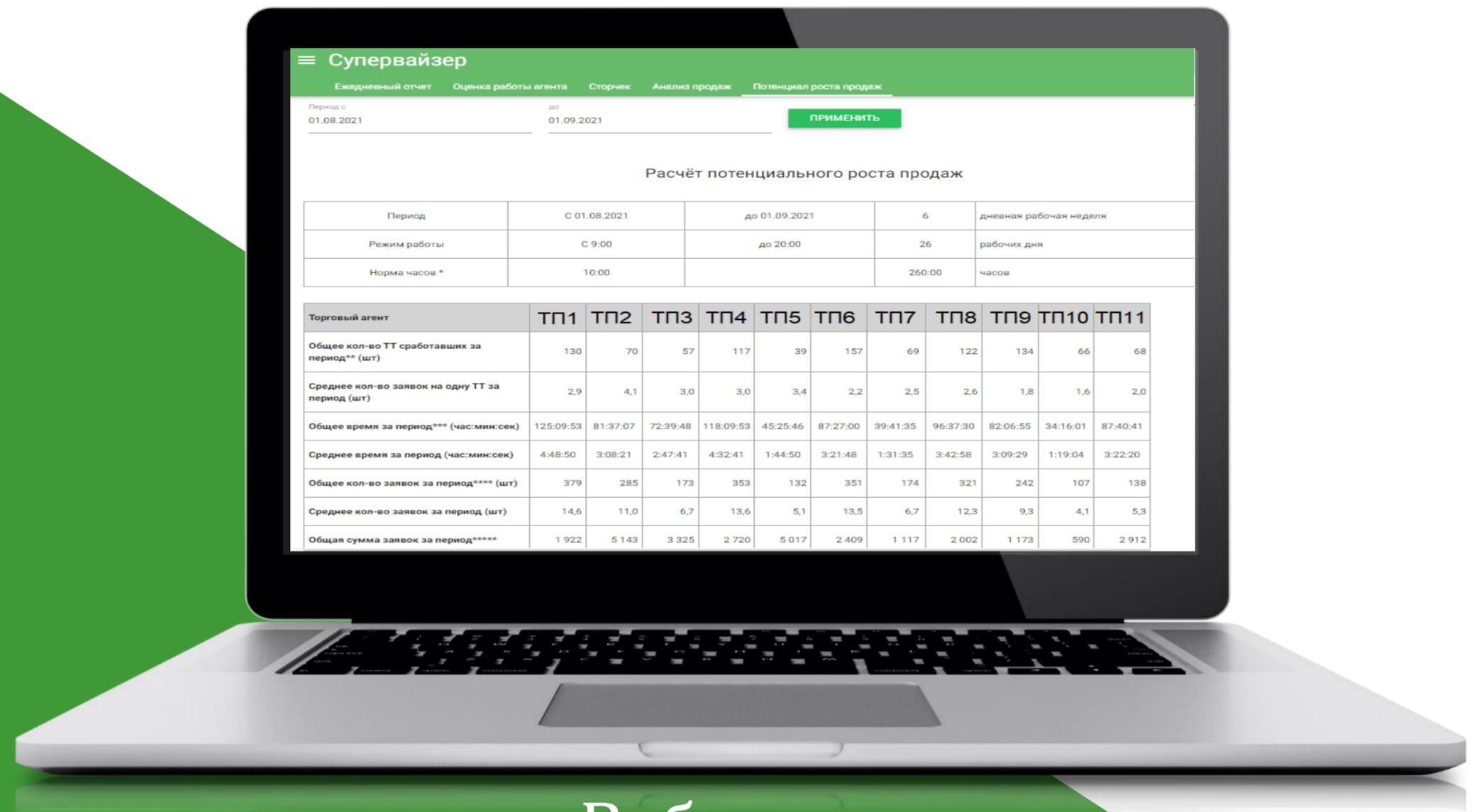
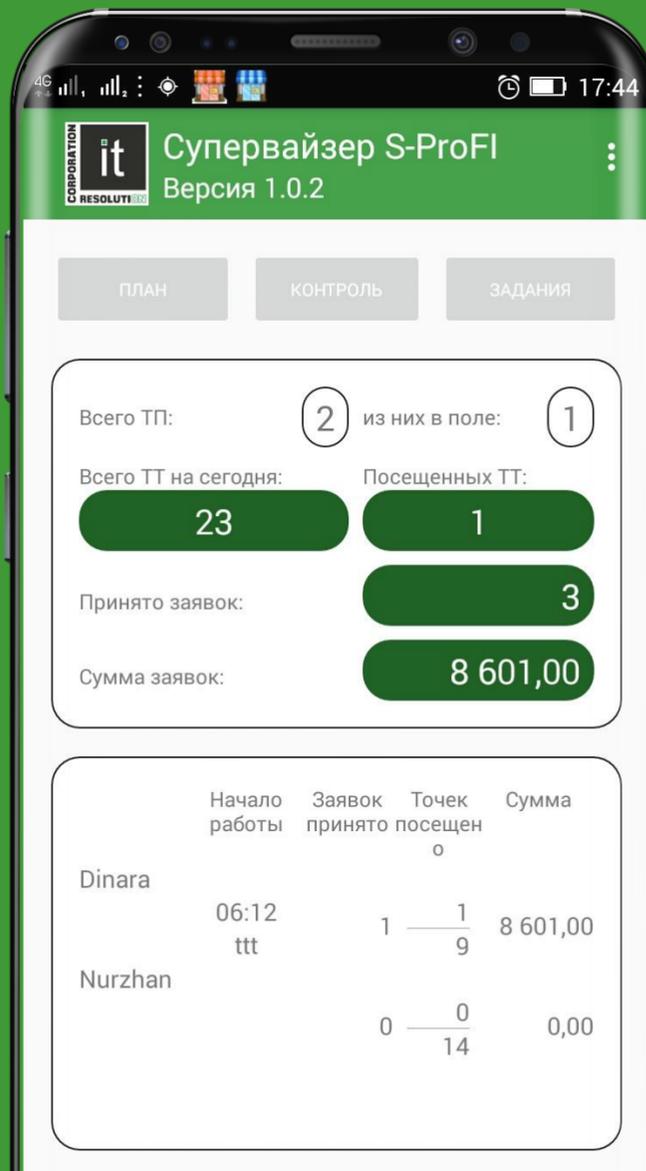
Повышается эффективность за счет автоматизации рутинных задач. Наличие в системе разных отчетов помогает сформировать понимание текущей ситуации и видение куда необходимо развиваться.



Супервайзер S-ProFI

СОСТОИТ ИЗ ДВУХ ЧАСТЕЙ

Мобильного приложения



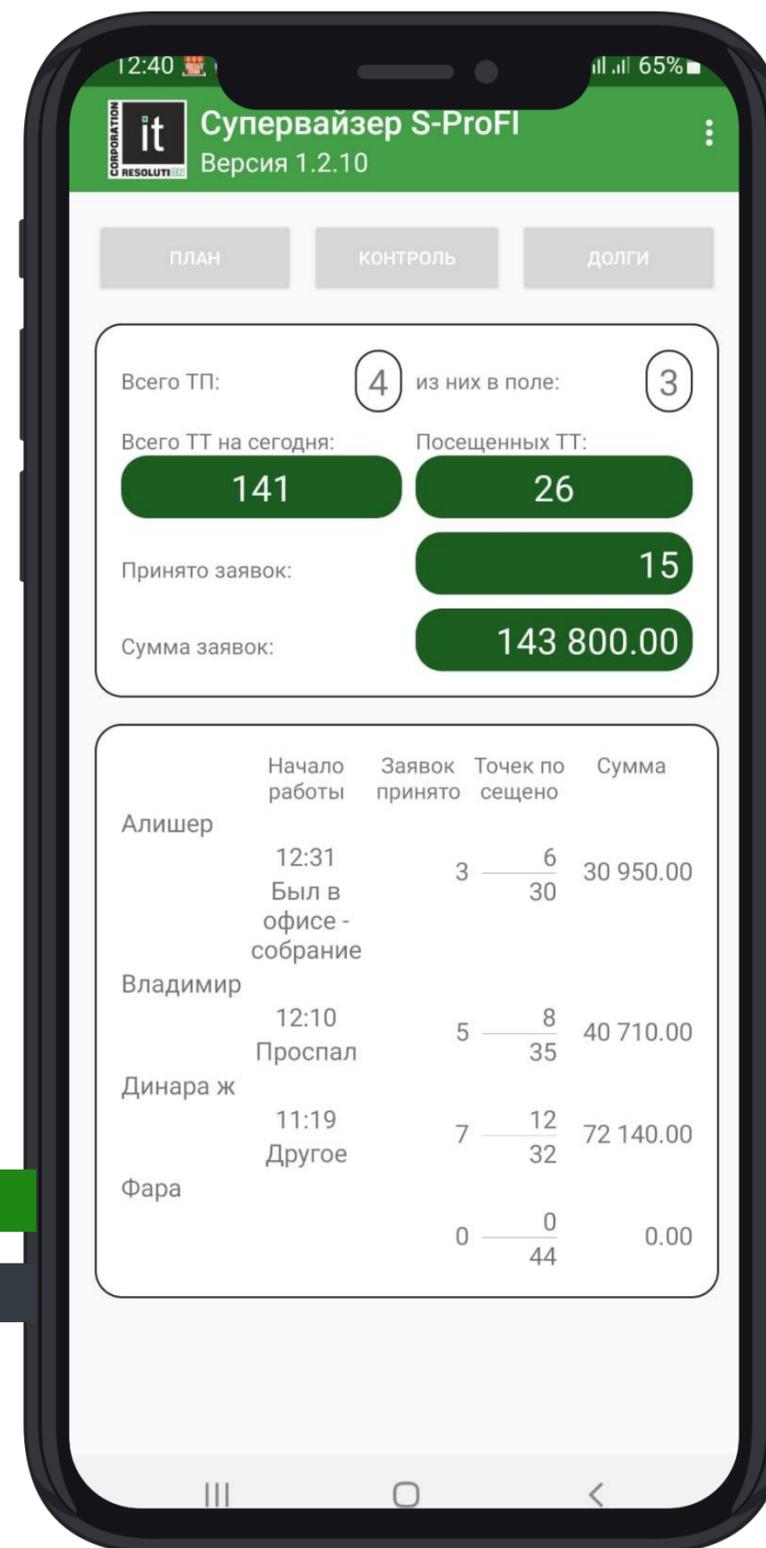
Веб-части

Повышение

Супервайзер S-ProFI

МОБИЛЬНОСТИ

- ★ Возможность отслеживания работы торговой команды находясь в любой точке мира в режиме реального времени.
- ★ Актуализация данных по торговым точкам
- ★ Работа с командой в онлайн режиме: постановка задач, отслеживание выполнения плана и т.д



Работа с торговой

Супервайзер S-ProFI

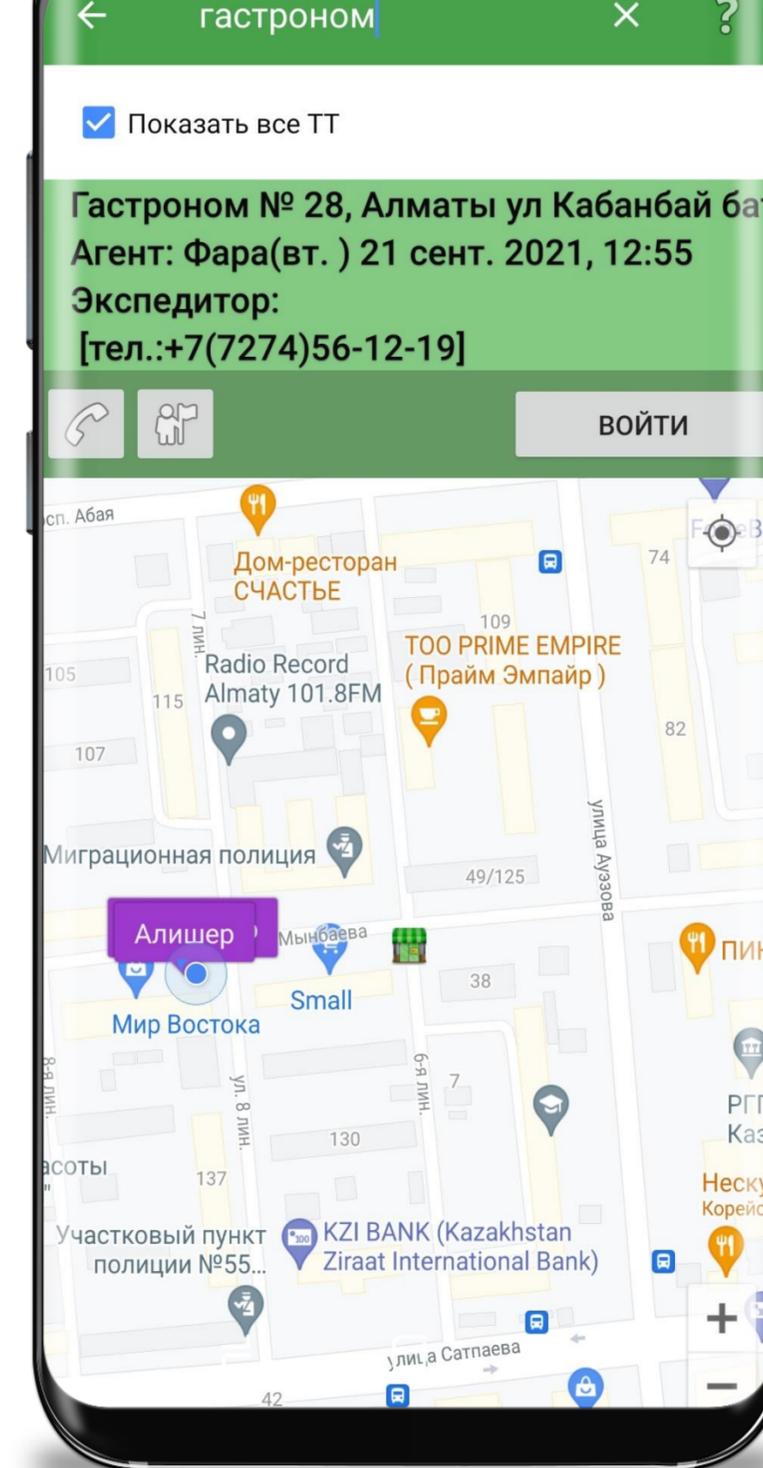
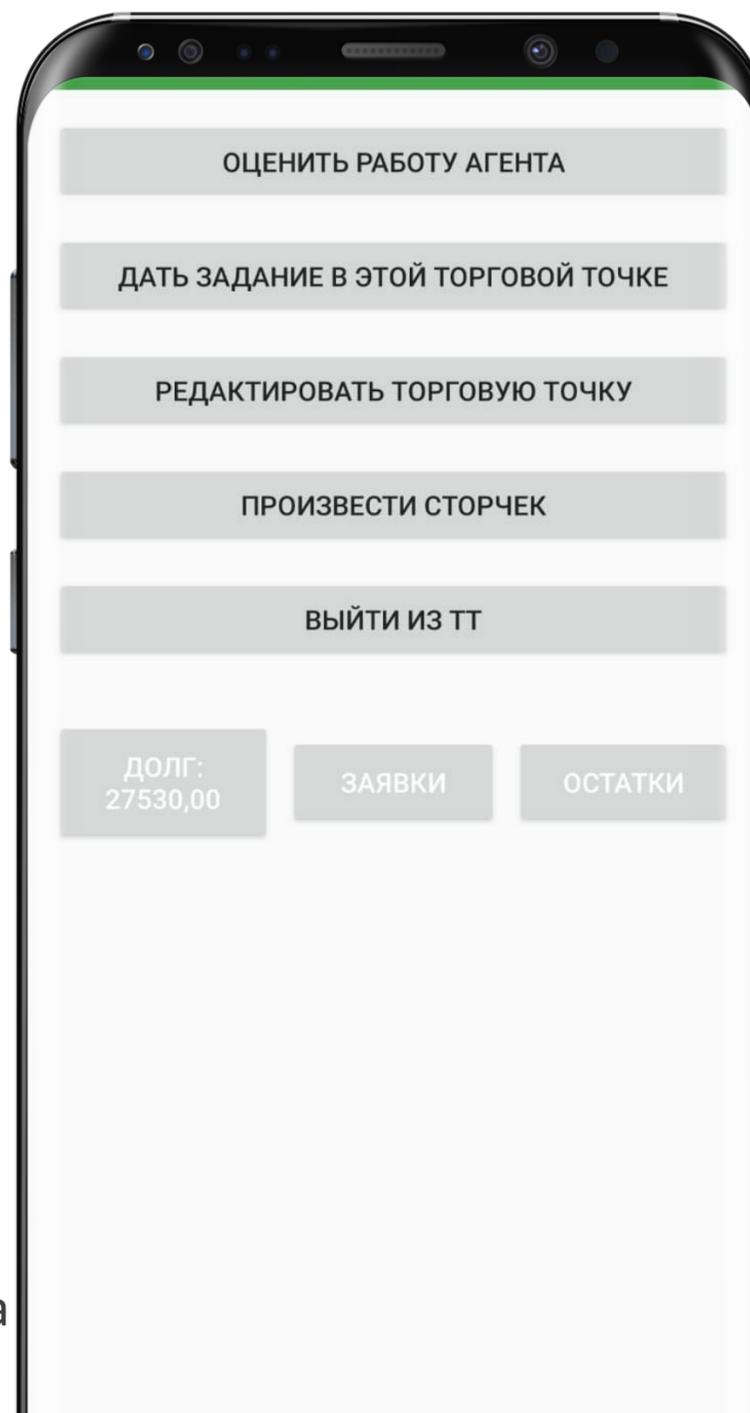
ТОЧКОЙ



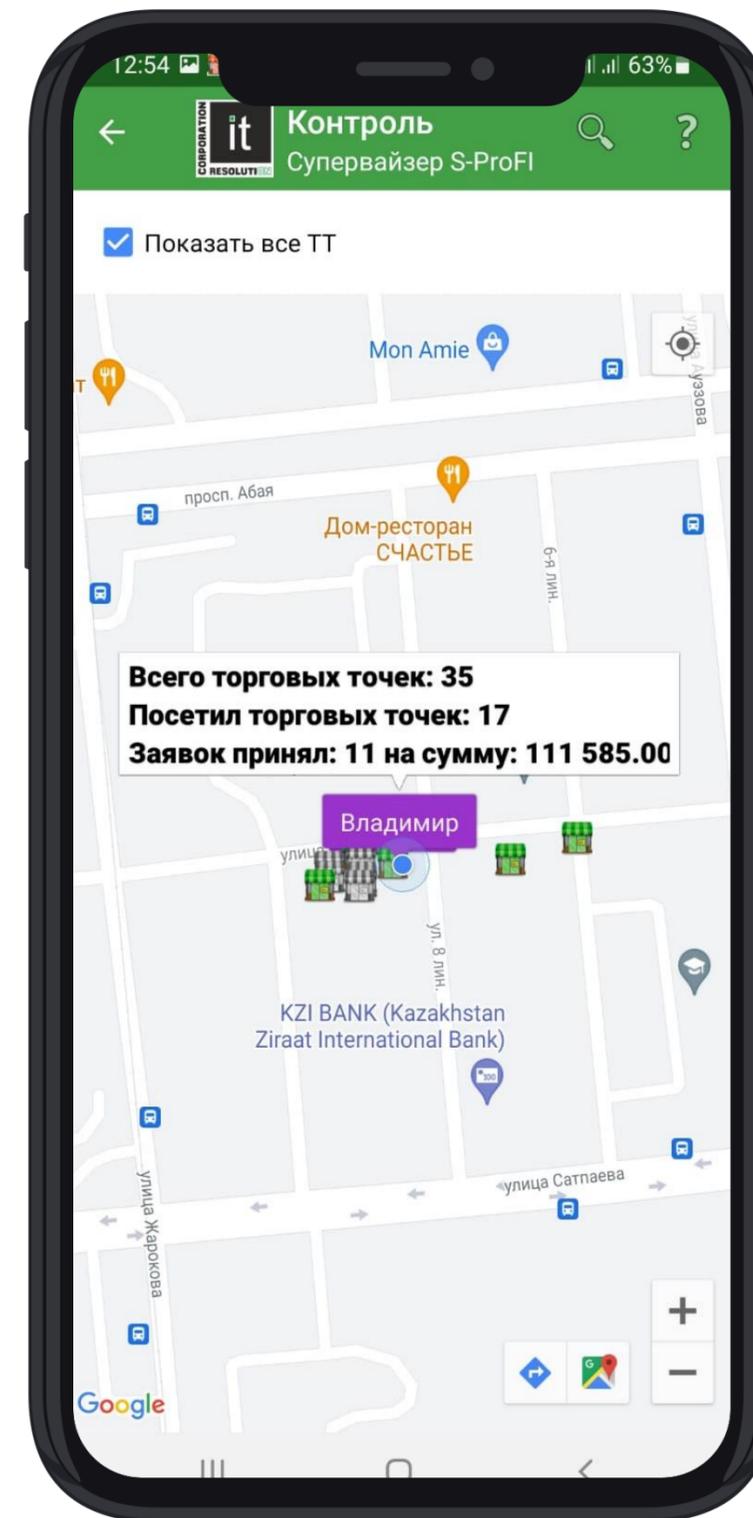
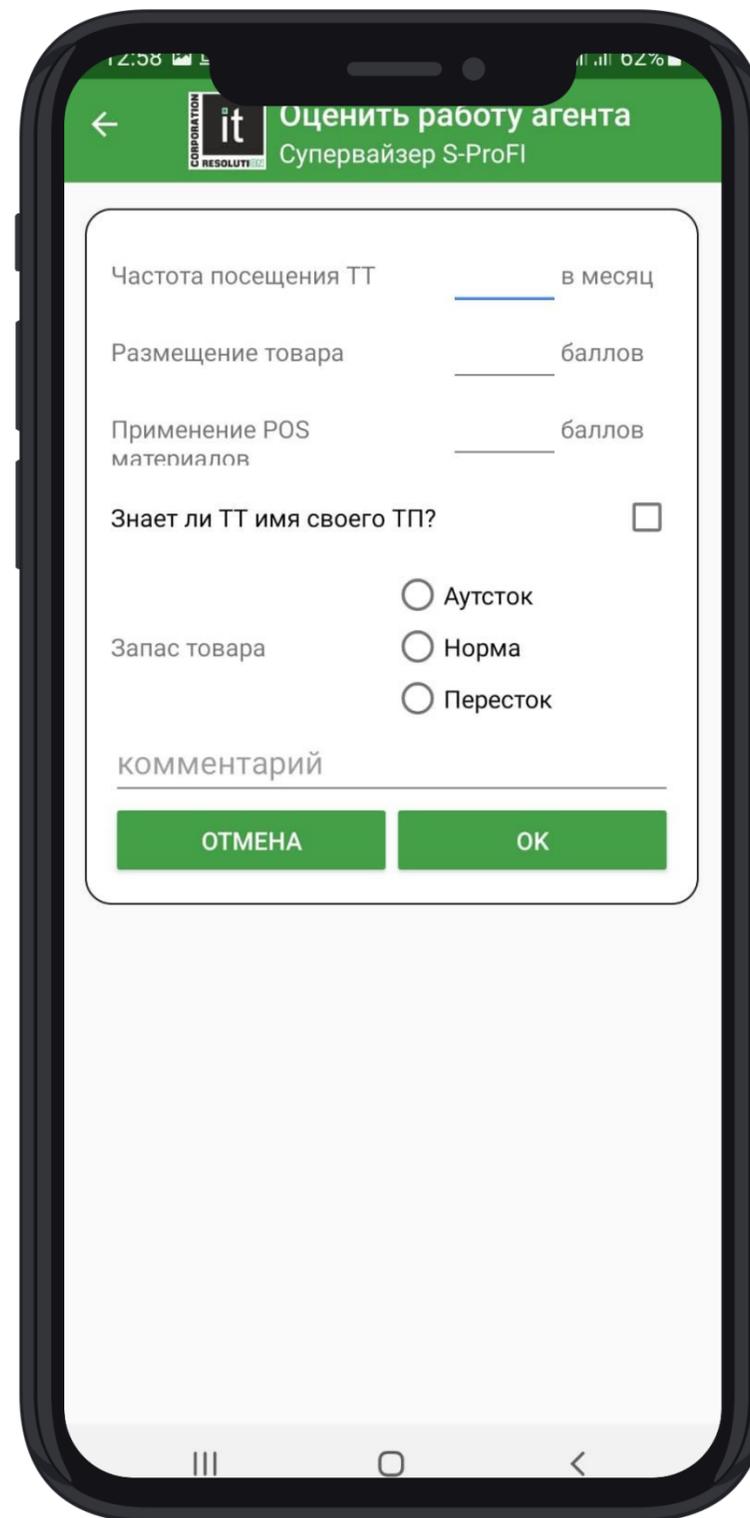
Возможность работы с торговой, в случае нахождения рядом с ней

- ★ Просмотреть долг ТТ * в разрезе накладных
- Просмотреть заявки, которые были отгружены в ТТ *
- Снять остатки товара в ТТ *
- Оценить работу агента в ТТ *
- Дать задание, которое необходимо выполнить в ТТ *
- Редактировать координату ТТ *, тип, категорию, контакты и т.д.
- Произвести сторчек

*ТТ-торговая точка



Работа с командой



Супервайзер

Аналитика

S-ProFI

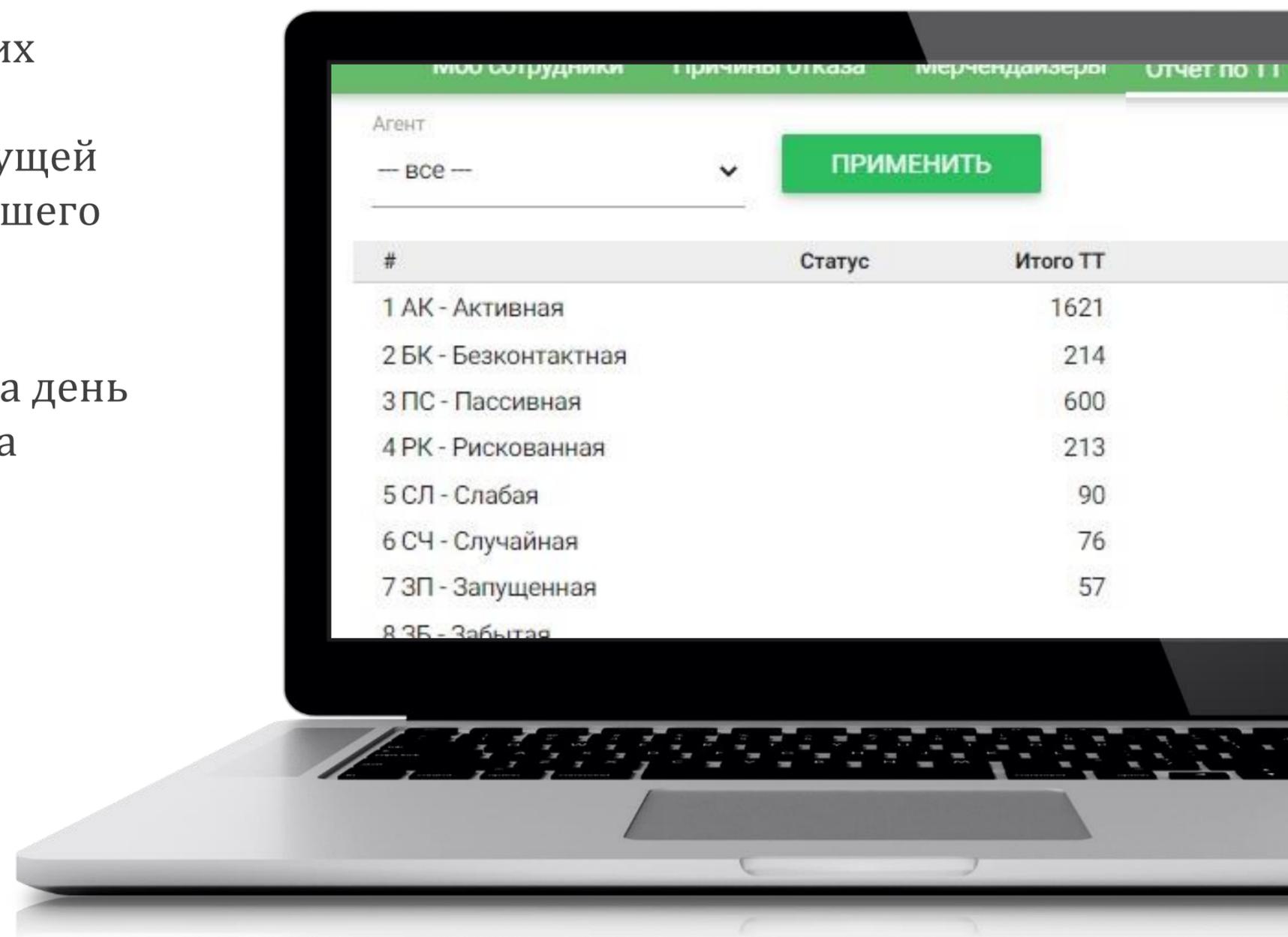
Система

S-ProFI



Наличие в системе разных аналитических отчетов, помогает руководителю отдела продаж видеть актуальную картину текущей ситуации и выработать план дальнейшего действия.

- Фирменный отчет по действиям торгового агента за день
- Аналитические отчеты по прогнозированию объема продаж
- Отчет выполнения плана
- Отчет по проведенным строчкам
- Отчет о проведенной работе супервайзера в «Поле»
- Статистика общей клиентской базы, уровень их активности
- Отчет причин не взятия заявок в торговых точках
- И т.д.



Повышение

Супервайзер S-ProFI

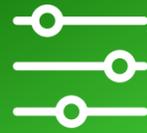
ЭФФЕКТИВНОСТИ

РОПы/супервайзеры начинают больше времени уделять на:

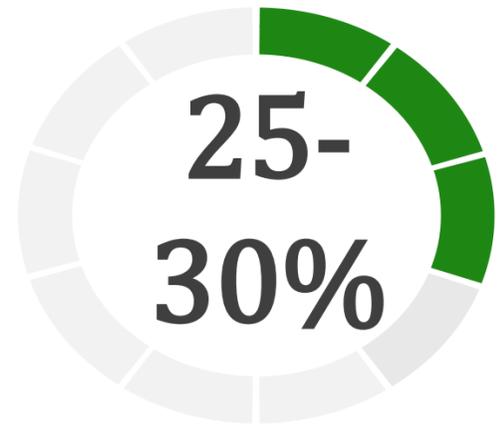
-  Улучшение количественной дистрибуции
-  Улучшения качественной дистрибуции
-  Мотивацию торговой команды
-  Изучение конкурентов и рынка



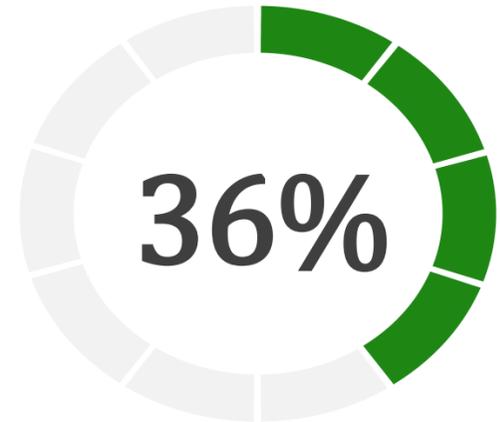
Результаты внедрения



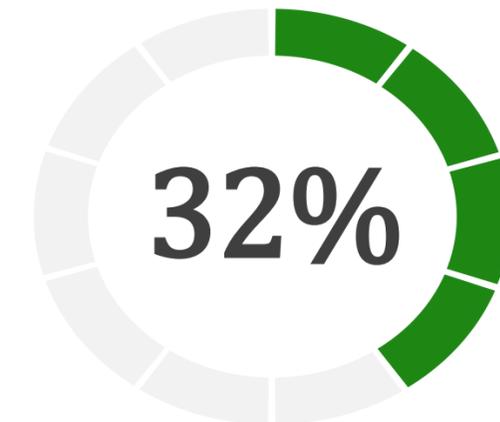
Оптимизация расходов на торговый отдел



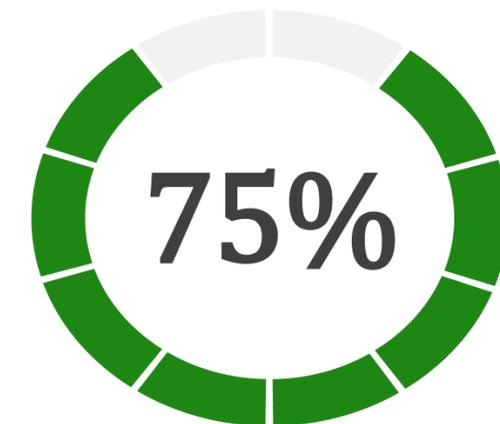
Увеличение качественной и количественной дистрибуции



Увеличение эффективной деятельности торговой команды



Улучшение администрирования торговой командой





Мы всегда находим решения!

Свяжитесь с нами!

+ 7 (727) 344 95 88

+7 777 388 87 79

Техническая подготовка проекта:



Полный запуск проекта:



Техническая поддержка



Услуга персонального менеджера



Возможна система рассрочки